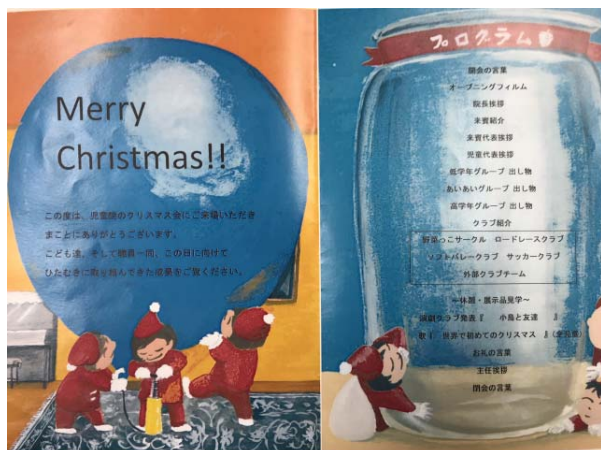


☆☆児童院クリスマス会☆☆

平成29年12月25日月曜日、児童院でのクリスマス会が開催されました。西区区長をはじめボランティア団体の代表者の方々、保護者の方々、そして当クラブからは、橋本会長、寺杣幹事、高橋青少年交換副委員長、平尾社会奉仕委員長が参加。子供たちのグループ別の出し物（歌、劇）と各クラブ活動の報告や演劇が披露されました。院長のあいさつにも、当クラブの日頃からの支援に対する丁寧なお礼があり、「バーベキュー楽しかったです」とお礼の言葉もありました。子供たちは、この発表会にむけて、日々練習した成果が発揮でき、その楽しそうな姿、緊張した面持ちを拝見して、心が洗われるような気持ちになりました。



☆☆ 新入会員紹介 ☆☆



氏名 阪本 宗久
 誕生 昭和45年9月26日
 職業分類 税理士
 事業所 阪本税理士事務所

所在地 〒530-0047 大阪市北区西天満2-8-1
 大江ビルディング207

電話 06-6809-5420

FAX 06-6809-5421

役職名 代表

推薦者 川原 和彦・橋本 守之

入会日 平成30年1月11日

職業奉仕 (Vocational Service)

ロータリーの第2奉仕部門。その目的には、事業および専門職務の道徳的水準を高め、あらゆる業務は尊重されるべきであるという認識を深め、あらゆる職業に携わる中で奉仕の理想を生かしていくことが含まれる。クラブの役割としては、クラブ会員の手腕を生かして、社会のニーズに応えられるようなプロジェクトを開発することが含まれる。クラブ会員の役割は、ロータリーの原則に沿って、自らと自分の職業を律し、併せてクラブが開発したプロジェクトに応えることである（『手続要覧2004年』P274）。

職業奉仕は、クラブと会員両方の責務です。「職業奉仕に関する声明 (Statement on Vocational Service)」、「ロータリアンの職業宣言 (Declaration of Rotarians in Businesses and Professions)」など、詳細は手続要覧に譲りますが、「四つのテスト」(The Four-Way Test) に、職業奉仕の精神が生きています。

具体的には、各会員の職業を生かし、青少年に対し職業指導 (Vocational Guidance) として就職相談を行ったりしています。特に日本では、職業倫理についての関心が高く、「職業奉仕こそがロータリーのロータリーたるゆえんである」と言われています。

☆☆ 本日のランチメニュー ☆☆

立食料理

奉仕の理想
 元京都RC 作詞 前田和一郎
 元東京RC 作曲 萩原英一
 奉仕の理想に集いし友よ
 御国に捧げん我等の生業
 望むは世界の久遠の平和
 めぐる歯車いや輝きて
 永々に榮えよ
 我等のロータリー

Rotary OSAKA-TEMMABASHI
 ROTARY Club Weekly Bulletin

第2660地区 大阪天満橋ロータリークラブ 創立 昭和42年(1967)11月4日

事務局 〒530-0001 大阪市北区梅田1丁目3番1-1100号 大阪駅前第1ビル11階

例会 毎週木曜日 12時30分 ヒルトン大阪 4F

会長 橋本守之 幹事 寺杣晃一 広報委員長 宮里修一

事務局電話 (06) 6344-0120 FAX (06) 6344-0126 ホテル電話 (06) 6347-7111

E-mail: temma-rc@temmabashirc.xsrv.jp http://temmabashirc.xsrv.jp



2017-2018年度国際ロータリーテーマ

<四つのテスト> 1. 真実かどうか 2. みんなに公平か 3. 好意と友情を深めるか 4. みんなのためになるかどうか

JANUARY 11 2018 NO. 2411

あけまして おめでとうございます

職業奉仕月間

☆☆ 今日のプログラム ☆☆

- 1) 例会 (2411回)
- 2) 国旗およびロータリー旗に礼
- 3) ソング 君が代・奉仕の理想
- 4) 卓話 「会長新年挨拶」

橋本 守之会長

次週 (1月18日) のお知らせ

- 1) 例会 (2412回)
- 2) ソング 我等の生業
- 3) 卓話 「オリンピック」
森本 成俊会員
- 4) 第2回被選理事会

新年の御挨拶

会長 橋本 守之

新年あけましておめでとうございます。

会員の皆様には、恙なく新しい年を迎えられたこととお喜び申し上げます。

年始早々誠に残念な報告があります。当クラブ第23代会長を務め名誉会員でありました藤井弁次会員が昨年12月15日に満89歳でご逝去されました。近親者のみで葬儀が執り行われたとのことです。藤井会員のご冥福を会員一同お祈りしたいと思います。

昨年を振り返ってみますと、年初より、世界の中ではテロが多発したり、北朝鮮の核兵器の問題・ミサイルの発射等で、安心・安全な社会が脅かされる一年になりました。一方、我が国では、10月に衆議院議員の解散・総選挙が行われ、保守の自民・公明両党の連立政権が圧勝し、政治の安定感が高まりました。この一年が、世界が少しでも平和になります様に、そして会員皆様方にとって、実りある良い一年となります様、切に願います。

本日午前11時30分からヒルトン6階神殿にて、大阪天満宮様の御祈禱により玉串奉納を行い、当クラブの安全と発展を祈願して頂きました。 昨年は、当クラブ50周年の記念すべき一年となり、去る12月7日(木)には、創立50

周年記念式典が会員一人ひとりのご協力のもと、盛大に無事終える事が出来ました事を、ここに改めて厚く御礼申し上げます。

本年度の上半期は主に、この50周年記念事業を成功させる為に邁進しましたが、下半期にも諸々の事業が数多くあります。2月には、地区財団補助金管理セミナー、地区チーム研修セミナー、三世代クラブ合同例会、第4回地区IM6組陸輪会を予定、3月には毎年恒例の観梅の会、台北陽明RC41周年記念式典の参加、ホストクラブ大阪RCによるIM6組ロータリーデー式典シンポジウム、当クラブ青少年奉仕事業による第3回青少年功績賞授与式があります。

4月～5月にかけては、代表提唱クラブ；モンゴルD3450ウランバーターピースアベニューRCを支援して、日本と台湾の三世代(合計6世代)による共同提唱クラブが、国際奉仕事業として行われる予定です。また、当クラブの社会奉仕委員会による児童院の子供達を慰安するバーベキューパーティーの他、当クラブ春季家族会も予定しています。最終月の6月には、6月24日からカナダトロントにおいて開催されるロータリー世界大会への参加があります。こうして記しますと、下半期も数多くの行事が目白押しではありますが、会員の皆様には更なるご支援とご協力をどうぞよろしくお願い申し上げます。

☆☆ 出席報告 ☆☆ ()内は会員総数を基準とした値

国内ビジター	1名	会員総数	59名	12月21日の出席率	81.82%
国内ゲスト	2名	会員出席	45名(55名)	6週間前(11月30日)の	
外国ビジター	0名	出席規定適用免除	19名	マークアップを含む出席率	83.33%
外国ゲスト	0名	会員欠席	10名	マークアップ実施会員	1名(欠席者10名)

☆☆ 1月度のお誕生日 ☆☆

2日 森本 成俊	7日 吉村 圭太
11日 宮里 修一	18日 木川 武利
19日 大矢 平治	23日 鋏田 充生
26日 高良 尚志	30日 金田 五郎

☆☆ 1月度の在籍表彰 ☆☆

27カ年 郡 悦清	10カ年 荒木 幾夫
6カ年 勝見 茂	4カ年 田邊 三郎
1カ年 御木 威	

☆☆ 6カ月ホームクラブ皆出席者☆☆

高松 貞彦	寺内 清規
-------	-------

(以上敬称略)

** 3週間前例会報告 **

☆☆ 会長報告 ☆☆

本日の例会は、箕村 保 会員の紹介で、れいあうと・にしん株式会社代表取締役 名倉 信一様の卓話で、「名刺を通して、価値を伝える」というテーマでお話をされます。会員の皆様にはご清聴のほどお願いいたします。

当クラブの重鎮で在籍49年を誇る福井 興会員が、年末の最終例会を最後に引退、クラブを退会されます。我がクラブの設立当初より約半世紀もの間、クラブを支え貢献されてきた功績は計り知れないほど大きなものであります。そして、先日行われました50周年記念式典は、福井会員にとりましてなお一層感慨深いものであった事と思います。そんな偉大なる福井会員をお見送りすることは、当クラブにとって誠に残念で淋しい限りであります。何分にもご高齢でもあられますので、今後のご健康とご多幸を、クラブ一同、祈念致したいと思っております。

福井会員、長きにわたり、大変お疲れ様でございました。そして本当にありがとうございました。福井会員の功績を受け継ぎ、さらには福井会員に続く会員が一人でも多く誕生することを願ってやみません。なお、先日の理事会に於いて、福井会員を当クラブの『名誉会員』として、お名前を残すことが、理事会に於いて正式に決定致しましたことを報告させていただきます。

14日(木)の例会終了後の午後6時より、大阪ガスッキングスクールに於いて「紳士の料理教室」が開催されました。会員及びゲストを含む総勢16名で煮込みハンバーグにチャレンジしました。なかなか良い出来栄えに仕上がりに、白ワインを片手に楽しいひとときを過ごしました。

☆☆ 幹事報告 ☆☆

- ①本日1・2月卓話予定表をお届けしておりますので、担当になられた方は3週間前までにテーマ及び卓話者を事務局までお願いいたします。
- ②「2017-18年度ロータリーデー」の出欠のご返事を本日中に事務局までお願いいたします。
- ③「創立50周年記念誌に掲載する会員のお言葉」の原稿を事務局までお願いいたします。
- ④1月11日(木)「新年度初例会」前にヒルトン大阪6F「神殿」にてご祈祷をして頂きます。会員各位におかれましては11:30に「神殿」前にご集合お願い致します。
- ⑤本日例会終了後「1月度定例理事会」を開催いたします。関係各位宜しくお願いいたします。
- ⑥次週12月28日(木)は定款により休会にさせていただきます。事務局もお休みさせていただきます。事務局の年末年始休暇は12月28日～1月4日です。

☆☆ にこにこ箱 ☆☆ 敬称を略す

名倉様、本日の卓話よろしくお願ひ致します。箕村 保 本日、結婚42周年です。自祝 南川 和茂 福井会員には退会されるつき、永年にわたって当クラブに貢献下さいました。厚く御礼申し上げます。これからもご健康であります様お祈り申し上げます。橋本 守之 福井先生、来年1月より名誉会員になられる由、今後益々ご健勝にてご多幸をお祈りいたします。坂本 一民 福井先生長い間ありがとうございました。

井戸 幹雄 福井先生、公私共々永きに涉りお世話になりました。金田 五郎 福井会員、49年にわたる在籍、お疲れ様でした。公私共にお世話になりました事、深く感謝致します。中村 健輔 福井先生、退会は誠に残念です。末永くお元気で 寺内 清規 福井先生長い間御指導いただきありがとうございました。中川 政照 福井先生、永年のご指導ありがとうございました。大矢 平治 福井先生、大変お世話になり有難うございました。山本 喬一

福井先生長年本当にお世話になりました。石田 道夫 福井先生、長い間有り難うございました。高田 肇 福井先生、長い間おつかれ様でした。

末澤 正大 福井先生、長い間ありがとうございました。西井 幾雄 福井先生、長きにわたりありがとうございました。永田 秀次 福井先生、長い間ご苦労様でした。中村 修 福井先生、本当にお世話になりました！中島 清治 福井先生、本当にお世話になりました。勝見 茂 福井先生、有難うございました。寺杣 晃一 本年一年間本当にお世話になりました。

石田 道夫 一年ありがとうございました。みな様良いお年を 末澤 正大 平成29年12月21日 合計金 91,000円 累計金 1,833,000円

☆☆ 3週間前(12月21日)の卓話☆☆

「名刺を通して、価値を伝える」

れいあうと・にしん株式会社 代表取締役 名倉 信一様 箕村 保会員紹介

私は名刺コンサルタントという仕事をしております。聞き慣れない肩書きだと思うんですが、お客様の会社の価値、強みなどをお伺いしながら、それを活かして業績を上げる、仕事が取れる名刺をお客様と一緒に作っていくことを仕事にしております。私は、名刺は見込み客をお客様にするための最高の営業ツールであると捉えています。つまり名刺交換の場で名刺自身がお客様にプレゼンをするツールになるということです。私自身の経験からも申し上げますが、名刺交換をするだけで即仕事に繋がるという場面が実はあるんですね。いつそんなことが起こるのかというと、ポイントが二つあります。まず一つは、受け取った名刺を通して、相手が自分の困っていることを解決してくれるのではないかと感じた時。もう一つは名刺を渡してくれたこの人が役に立ってくれる存在なんだな、というふうに認識してくれた時です。これが、(この中にいらっしやったらスイマセン)会社名、氏名、住所電話番号、裏面も真っ白だったりすると、この会社、この人が何をしているのかということが伝わりませんよね。

名刺交換の場面で、しっかり自分や会社の強み、情報を伝えることがすごく大切になってきます。自分の簡単なプロフィールを書いておくだけでも凄く効果があります。会社の事でいうと、うちの会社はこういうことが出来ます。こういうお役に立てます。こういうお困りごとを解決する術を持っていますということを、正しく伝えるということです。名刺を通じて相手にこちらの強みを伝える事が大切ということをお話ししましたが、よく混同される「価値と強み」の違いについても考えてみたいと思います。価値とは辞書によると、どのくらい役に立つのかの度合い、だそうです。一方、強みは違う。強みというのは、僕に言わせれば自己申告なんですね。例えば、うちの会社の受付の女の子めっちゃ可愛いよ、納期が早いんだよ、品揃えが良いんだよ、これ全て強みですね。しかし、ここで強調しておきたいのは、基本的に自己申告である強みに対して、価値というのは「お客様からみた」ものだけということです。例えばお客様がお急ぎでなければ、納期が早いことは価値にならないこともありえます。ということは、新しいお客様を探すというのは「自社の強みと、お客様からみた価値が一致する人を探す」作業だと言い換えても良いでしょう。そのためには、まず自分の強みを相手に伝え、そこから相手の課題を解決するという価値を生んでいく。ただし、相手によって価値というのは様々ですから、自分の強みが相手からどのような価値として見られるかというのは実は非常に見極めにくい。我々名刺コンサルタントというのは、そういうときに相手の価値をから考えた自社の強みを正しく捉えて表現するお手伝いをする仕事だ、という風にも言えると思います。素晴らしい強みがあるのに、それが正しく伝わらないと、せっかくそこにお客様がいても大きな価値を生み出すことが出来ません。お客様に、見込み客に対して正しいアプローチでアピールしていくことの大切さを少しでもお伝えできたとすれば幸いです。ありがとうございました。

♪大阪天満橋ローターアクトクラブ♪

1月第2例会のお知らせ

日時：1月17日(水) 開会19:30~20:50
内容：「新年例会」
場所：大阪キャッスルホテル3階「錦城閣」
登録料：RC 7,000円
登録先：幹事 森下 莉恵
mail：termabashi@2660rac.org
TEL：080-3853-4686